

## Gourmand Pastries – Sales Manager Export

### Sales Manager Export

**Gourmand Pastries** groeit en is op zoek naar een dynamische **Sales Manager Export**. Ben jij klaar om onze sales van viennoiserie in geselecteerde Europese en externe EU-markten naar een hoger niveau te tillen? Heb je een strategische mindset en een passie voor groei? Lees dan verder!

#### What's in for you?

Gourmand Pastries biedt een **aantrekkelijk loon** aan met een reeks extralegale voordelen zoals maaltijdcheques, ecocheques, sport- en cultuurcheques en zelfs cadeaucheques. We verzekeren jouw alle comfort met een hospitalisatie- en groepsverzekering.

Het spreekt voor zich dat we een comfortabele **firmawagen met tankkaart** voorzien om je job goed te kunnen uitoefenen.

We zijn een groeiende organisatie dus dat biedt ongetwijfeld ook heel wat carrièrekansen voor onze collega's.

Als bedrijf worden we gekenmerkt door een familiale **bedrijfscultuur** met gedreven, gepassioneerde collega's waar initiatief, autonomie en ownership gewaardeerd en gestimuleerd worden. We zijn een warme bedrijfscultuur die ondernemerschap omarmt.

#### Wat doet een Sales Manager Export bij Gourmand Pastries?

Als Sales Manager Export speel je een sleutelrol binnen Gourmand. Je focust op de verkoop van diepgevroren viennoiserie. Bij aanvang voornamelijk gericht op de Oost-Europese markt. Je staat aan het roer om de strategie te ontwikkelen. Je vertegenwoordigt Gourmand op een professionele en dynamische manier bij (potentiële) klanten.

Dankzij onze moderne en innovatieve communicatietools ligt de nadruk in deze rol op digitale connectie en efficiënte samenwerking. Intensief reizen behoort niet tot de kern van deze functie. Wanneer reizen noodzakelijk is, gebeurt dit zeer gericht en in eerste instantie vooral binnen de Europese Unie. Dit stelt je in staat om je tijd optimaal te besteden aan het versterken van klantrelaties en het realiseren van de strategische doelstellingen.

#### Jouw verantwoordelijkheden als Sales Manager Export

##### Strategische salesontwikkeling:

- Ontwikkelen en uitvoeren van strategische businessplannen voor exportmarkten.
- Marketingplannen samenstellen, samen met de marketingafdeling, om maximale verkoopgroei en winstgevendheid te realiseren.
- Opbouwen en versterken van klantrelaties met aankoopmanagement en zakelijke leiders binnen key accounts.
- Producten analyseren en definiëren per markt/gebied.

- Identificeren van kansen voor productverbeteringen of nieuwe productontwikkeling in samenwerking met NPD.

## **People Management**

Je wordt verantwoordelijk voor het aansturen van enkele collega's – rechtstreeks en onrechtstreeks.

### **Prijsnegotiaties:**

- Onderhandelen en beheren van verkoopprijzen en andere verkoopvoorwaarden.
- Verantwoordelijk voor P&L en marge in toegewezen regio's en kanalen.

### **Sales forecasting:**

- Invoeren en opvolgen van verkoopprognoses.
- Voorbereiden van kwartaalramingen en jaarlijkse budgetten voor de regio, analyseren van afwijkingen en implementeren van noodzakelijke maatregelen.

### **Klanttevredenheid garanderen:**

- Gezonde relaties onderhouden met klanten door ondersteuning, informatie en begeleiding te bieden.
- Informeren van management en relevante afdelingen over kritieke situaties met betrekking tot producten, prijzen en levering, en aanbevelingen/alternatieven bieden.
- Klantspecificaties definiëren en bevestigen, in nauwe samenwerking met de afdelingen Marketing, Finance en Supply Chain, om de verkoopvoorwaarden en klanttevredenheid te waarborgen.

### **Dit ben jij:**

- Masterdiploma in Business/Economics/Engineering of gelijkwaardig door ervaring.
- Minimum 10 jaar ervaring in Business Development en Export Sales.
- Sterke achtergrond in verkoop aan grote retail- en foodservice-accounts.
- Je kan je vloeiend uitdrukken in het Nederlands, Frans en Engels (uitstekend gesproken en geschreven).
- Je bent een ervaren people manager, teamplayer die zorgt dat het team elke dag met plezier komt werken.
- Vaardig in het gebruik van gangbare office pakketten en SAP-toepassingen.
- Hands-on mentaliteit en altijd op zoek naar procesoptimalisaties.

**Ben jij de ondernemende commerciële talent dat we zoeken? Solliciteer dan nu en word deel van ons succesvolle team!**

**#WeAreGourmand #BusinessDevelopment #SalesJobs**

*Gourmand Pastries is een werkgever die gelijke kansen biedt en verwelkomt daarom sollicitaties ongeacht etniciteit of culturele achtergrond, leeftijd, geslacht, nationaliteit, religie of seksuele geaardheid.*

<http://www.gourmandpastries.com/nl/home>